

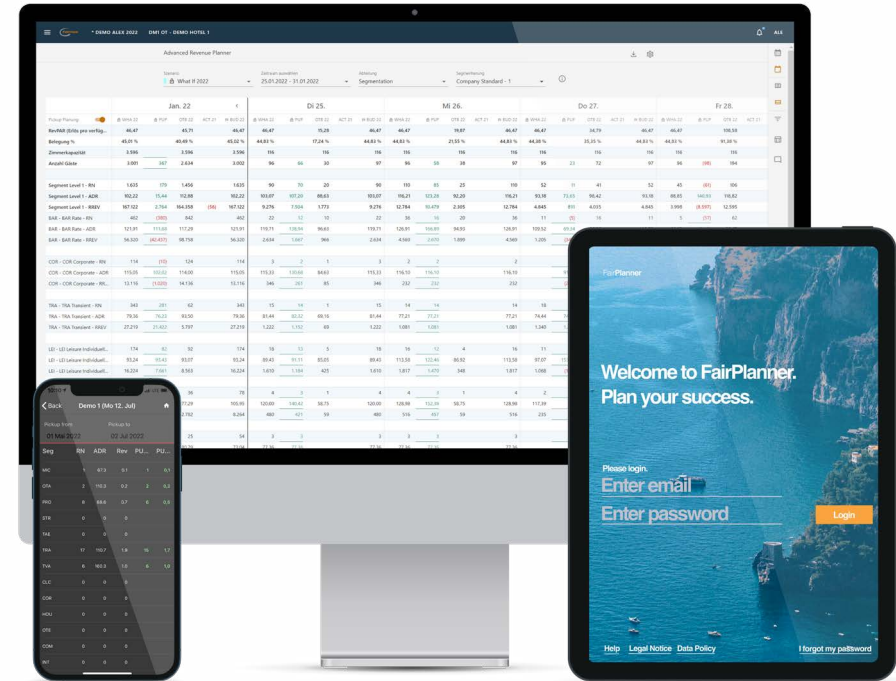
## AdvancedRevenuePlanner

# Präzise Umsatzplanung für alle Profit Centers

Das maßgeschneiderte Planungs- und Reporting-Tool für alle Profitcenter speziell entwickelt für proaktives Hotel- und Revenue Management. Es bietet volle Flexibilität im Detailgrad Ihrer Planung und ermöglicht ein schnelles Eingreifen bei kurzfristigen Nachfrageveränderungen und Planabweichungen.

### Funktionen

- Einrichtung für mehrere Mandaten und mehrere Hotels möglich
- Schnittstellen zu verschiedenen Property Management Systemen (PMS)
- Datenimport aus verschiedenen Revenue Management Systemen (z.B. IDEaS, Duetto)
- Planung pro Marktsegment auf Tages- oder Monatsbasis
- Planung nach Gesamtwerten oder nach Pickup
- Planung und Reporting nach Geschäftsjahren
- Automatische Verteilung der Monatswerte auf einzelne Tage
- Gruppierung von Marktsegmenten möglich
- Reservierungsdaten "on the books" aus dem PMS (mindestens 365 Tage in die Zukunft)
- Daily Management Report mit KPIs des aktuellen Tages und Monats
- Eventkalender für eigene oder abonnierte Destinationsevents
- Kommentarfunktion auf Tages- oder Monatsbasis
- Statistiken und andere relevante Daten
- Excel- und PDF-Berichte
- Integriert im FairPlanner oder als Stand-Alone-Lösung nutzbar
- Lizenzgebühr abhängig von der Zimmeranzahl zw. 885 € bis max. 2.250 € pro Hotel/Jahr



Eine Auswahl von mehr als **5.000 Kunden** weltweit:



BÜRGENSTOCK  
HOTELS & RESORT



PENTA  
HOTELS

