

Grow with us. Join Fairmas!



Hai una passione per la tecnologia? Ti piace fare networking e creare nuove relazioni commerciali nel settore dell'ospitalità? Unisciti al nostro team in Italia!

Fairmas Srl è un'azienda di software alberghiero specializzata in soluzioni di pianificazione finanziaria, controllo di gestione e reporting gestionale. Fondata nel 2003 a Berlino, siamo un team di circa 68 albergatori ed esperti IT che si rivolgono a oltre 18.000 utenti in più di 5.500 hotel in tutto il mondo. Siamo orgogliosi di offrire un servizio di prima classe, dato che la maggior parte di noi ha esperienze nel settore alberghiero.

Promuoviamo una cultura di trasparenza, rispetto reciproco e spirito di squadra. L'equilibrio tra lavoro e vita privata è un must per garantire che tutti siano sempre motivati. Crediamo nelle persone e abbiamo fiducia che ognuno faccia il proprio lavoro. Crediamo che i dipendenti siano la forza trainante dell'azienda e che la vostra voce debba trasparire dal vostro lavoro.

Per supportare il nostro ufficio in Italia siamo attualmente alla ricerca di un

Sales Manager / Business Development Manager Italy **(f/m/x)**

Il vostro nuovo ruolo

- ▶ Viaggiare! Partecipa a fiere ed eventi locali/internazionali.
- ▶ Condurrà presentazioni per lo più online (o presso la sede del cliente)
- ▶ Ti assumerai la responsabilità di seguire il percorso del cliente, dall'acquisizione e presentazione alla preparazione dell'offerta, dalla negoziazione del contratto alla gestione dell'account
- ▶ Manterrai la tua base clienti nel CRM, comprese le attività di key account e la gestione dei contratti
- ▶ Ripoterai direttamente al direttore di Fairmas Italy S.r.l. e lavorerai a stretto contatto con il nostro Chief Commercial Officer, nonché con i nostri team di marketing e assistenza clienti nella nostra sede centrale di Berlino per fornire input per lo sviluppo del prodotto.

Su di te

- ▶ Esperienza professionale nella gestione alberghiera e/o nelle vendite/sviluppo commerciale
- ▶ Spiccate doti di comunicazione e negoziazione
- ▶ Parli correntemente italiano (C1) e inglese (B2 o più)
- ▶ Sei un team player, con uno stile di lavoro comunicativo e responsabile
- ▶ Hai un orientamento al cliente e sei disposto a viaggiare
- ▶ Sei in grado di lavorare in modo autonomo e motivato

Benefits

Vi offriamo un ambiente di lavoro piacevole e orientato alle persone e al team con:

- ▶ Opportunità di inserimento e formazione intensiva
- ▶ Lavoro a distanza in Italia
- ▶ Un team divertente e dinamico di professionisti del settore alberghiero e sviluppatori di software internazionali
- ▶ Responsabilizzazione - puoi contribuire a far crescere ulteriormente questa società e partecipare al successo
- ▶ Decisioni rapide - la gerarchia è limitata con una politica di porte aperte

Ti sembra eccitante? Allora inviaci la tua candidatura in lingua inglese! Indica le tue aspettative salariali e la prima data di inizio possibile, preferibilmente via e-mail all'indirizzo hr@fairmas.com. Per domande, contattare Anita Hagedorn al numero +49 30 322 940 5 27.

