

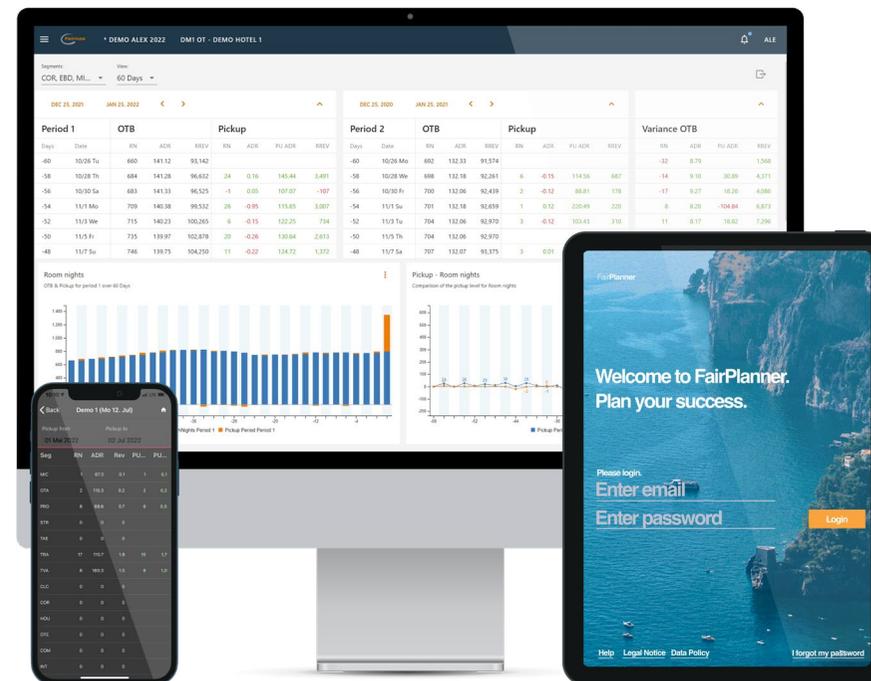
PickupTracking

Performance suivi de votre situation de réservation

Pour un aperçu simplifié et actualisé de la situation des réservations d'aujourd'hui et des 365 jours à venir. Il permet de contrôler et d'optimiser efficacement la stratégie de gestion du chiffre d'affaires sur la base des ICP de l'hôtel (occupation, ADR et RevPar), sans effort manuel supplémentaire. Identifiez les périodes demandes fortes et faibles pour une action proactive dans la gestion des ventes et des revenus.

Fonctions

- Intégration automatisée des données "On-the-Books" directement à partir du PMS via des interfaces
- Rapports quotidiens de performance pour les chambres vendues, l'ADR, les revenus et autres ICP pertinents
- Segments de marché flexibles : segments bruts du PMS ou groupes de segments configurables individuellement
- Intégration de données sur les tarifs pour une analyse prospective de la concurrence
- De l'évaluation du tableau de bord à l'analyse détaillée
- Des évaluations flexibles telles que : Même jour-dernière année, analyse du rythme, validation des prévisions et du budget, comparaison d'une année sur l'autre
- Rapports consolidés au niveau du portefeuille ou du cluster
- Envoi automatique des rapports par e-mail (PDF, Excel)
- Indépendant ou intégré à FairPlanner
- Disponible comme APP mobile (Android, iOS)
- Le droit de licence dépend du nombre de chambres, entre 649 € et 1 650 € par hôtel/an



Une sélection de nos plus de **5 000 clients** dans le monde :

