



Grow with us. Join **Fairmas**!

Fairmas GmbH ist ein Softwareunternehmen, das sich auf Management Reporting und Finanzplanungsanwendungen für die Hotellerie spezialisiert hat. Seit unserer Gründung 2003 in Berlin liegt unser Fokus in der Entwicklung von innovativer, maßgeschneiderte Hotelsoftware. Durch kontinuierliches Wachstum sowie den stetigen Ausbau unserer Angebotspalette nutzen mittlerweile weltweit mehr als 5.500 Hotels unsere Lösungen.

Unser internationales Team aus 68 Mitarbeitenden besteht aus Hoteliers und IT-Experten, die gemeinsam täglich viel Spaß bei der Arbeit haben. Unser Unternehmen basiert auf den Grundsätzen der Transparenz, des gegenseitigen Respekts und des Teamgeistes. Die Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben ist tief in unserer DNA verankert. Wir sind davon überzeugt, dass die Mitarbeitenden die treibende Kraft von Fairmas sind und, dass sich ihre Stimme in ihrer Arbeit widerspiegeln muss.

Zur Unterstützung des Business Development Teams in Italien suchen wir ab sofort eine/n

International Sales Manger / Business Development Manager Italien (f/m/x)

Deine Aufgaben

Dir wird nie langweilig, denn Dich erwarten vielseitige Aufgaben! Unter anderem...

- ▶ Reisen! Du nimmst an lokalen sowie internationalen Fachmessen und Veranstaltungen teil
- ▶ Du stellst unsere Produkte mittels Präsentationen online (oder beim Kunden vor Ort)
- ▶ Du übernimmst Verantwortung und gestaltest die Customer Journey, von der Akquisition und Präsentation über die Angebotserstellung sowie Vertragsverhandlung bis hin zum Account Management
- ▶ Du pflegst die Kundendatenbank im CRM, einschließlich Aktivitäten im Key Account Management und Vertragsverwaltung
- ▶ Du berichtest direkt an den Geschäftsführer von Fairmas Italy S.r.l. und arbeitest eng mit unserem Chief Commercial Officer sowie unserem Marketing- und Kundenserviceteams in unserer Zentrale in Berlin zusammen, um wertvollem Input für die Weiterentwicklung unserer Produkte zu liefern

Dein Profil

- ▶ Du verfügst über fundierte Berufserfahrung im Hotelmanagement und/oder im Vertrieb/Business Development
- ▶ Du verfügst über ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- ▶ Du sprichst fließend Italienisch (C1 oder höher) und Englisch (B2 oder höher)
- ▶ Du bist ein Teamplayer mit einer verantwortungsbewussten Arbeitsweise
- ▶ Du bist kundenorientiert und reisebereit
- ▶ Es fällt dir leicht, selbständig zu arbeiten und dich selbst zu motivieren
- ▶ Du besitzt eine hohe IT-Affinität und Freude an Innovation

Wir bieten Dir

Wir bieten Dir ein angenehmes, menschen- und teamorientiertes Arbeitsumfeld mit:

- ▶ Einer intensiven Einarbeitungsphase, Feedbackgespräche sowie Weiterbildungsmöglichkeiten
- ▶ Remote-Arbeit innerhalb Italiens
- ▶ Einem dynamischen und diversen Team internationaler Hotelprofis und Softwareentwickler
- ▶ Empowerment – Sie können dazu beitragen, direkt am Erfolg von Fairmas mitzuwirken
- ▶ Schnelle Entscheidungen – es gibt nicht viel Hierarchie und eine offene Tür-Politik der Entscheidungsträger:innen

Du erfüllst nicht alle Kriterien oder hast Lücken im Lebenslauf? Macht nichts - bewirb dich trotzdem! Uns geht es vor allem um deine Einstellung, Werte und Persönlichkeit. Bitte sende deine Bewerbungsunterlagen auf Englisch oder Deutsch unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an hr@fairmas.com! Anita Hagedorn steht Dir bei Fragen gerne unter 030 322 940 5 27 zur Verfügung.

